



Wir wachsen und suchen Verstärkung für unser Team:

Business Development Regional Manager Africa

Helioz ist ein junges und dynamisches Start-Up in Wien, das sich mit der Entwicklung, Produktion und dem weltweiten Vertrieb von Produkten im Bereich der Wasserdeseinfektion beschäftigt. Unsere Kunden sind Vertriebspartner, NGOs und Regierungsstellen in Ländern mit niedrigem Einkommensniveau in Afrika, Südost-Asien sowie Latein-Amerika, die unsere Produkte den Menschen der „Base of the Pyramid“ zugänglich machen.

Wir suchen einen hoch motivierten und dynamischen Business Development Manager für den internationalen Markt mit Wien als Dienort. Sie haben Interesse am Aufbau von länderspezifischen Vertriebsaktivitäten in Entwicklungsländern und identifizieren sich mit unserem Unternehmensziel Menschen in den Armutsgebieten der Erde nachhaltig Zugang zu sauberem Trinkwasser zu ermöglichen.

Ihre Aufgaben

Sie agieren an der Schnittstelle von sozialem Unternehmertum und Entwicklungszusammenarbeit und sind u.a. für folgenden Aufgaben zuständig:

- Repräsentation des Unternehmens sowie Aufbau neuer Geschäftsbeziehungen in ausgesuchten afrikanischen Ländern
- Erarbeitung von landesspezifischen Markteintrittsstrategien
- Erweiterung und Pflege des bereits vorhandenen Partnernetzwerks und Kundenstocks
- Aktive und eigenverantwortliche Neukundenakquisition
- Beobachten des Marktes und Verfolgen der Mitbewerberaktivitäten
- Teilnahme an Messen und Events
- Erstellung von Angeboten, Kostenkalkulation und Budgetierung
- Durchführung von Vertragsverhandlungen
- Akquise von Förderungen im Bereich öffentliche Geldgeber, Stiftungen, CSR und Philanthropen (häufig in Zusammenarbeit mit lokalen Implementierungsorganisationen)

Ihr Profil

- Einschlägige mehrjährige Berufserfahrung in der Arbeit mit Entwicklungsländern
- Erfahrung im Markt- und Vertriebsaufbau in Entwicklungsländern
- Erfahrung im Verkauf und der Kundenbetreuung sowie in der Zusammenarbeit mit NGOs
- Erfahrung in der Akquise und Abwicklung von Förderungen

- Know-How im Bereich Projektentwicklung, Durchführung und Vertragsmanagement
- Selbstständige und proaktive Arbeitsweise mit „hands-on“-Qualität
- Sehr gute und überzeugende Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- Auslandsreisebereitschaft
- Hohe soziale und interkulturelle Kompetenz
- Gutes Netzwerk und Kontakte in Entwicklungsländern wünschenswert
- Erfahrung im Wasser- Sanitäts- und Hygienebereich (WASH) von Vorteil
- Verhandlungssichere Englisch- und Deutschkenntnisse, jede weitere Sprache von Vorteil
- Sicher im Umgang mit MS-Office

Unser Angebot

Wir arbeiten als Team und erwarten uns, dass Sie die Unternehmensentwicklung aktiv mitgestalten, indem Sie sich mit Ihren Erfahrungen und Ideen einbringen. Unsere MitarbeiterInnen tragen Verantwortung für ihren Aufgabenbereich und die Erreichung der gemeinsam definierten Ziele. Für die Stelle ist ein monatliches Bruttogehalt ab EUR 2.700,-- vorgesehen. Abhängig von Ausbildung, Qualifikation und Erfahrung ist eine Überzahlung möglich.

Bitte schicken Sie uns Ihre Bewerbung mit vollständigem Lebenslauf und einem Motivationsschreiben bis **spätestens 20.03.2017** an jobs@helioz.org.